**Неща, от които вземаме данни**

Income Statement (финансов отчет)

Balance Sheet (счетоводен баланс)

**Gross Profit Margin - брутна печалба (каква част като процент от оборота се превръща в брутна печалба)**

Gross Profit (брутна печалба) = Revenue (оборот) - Cost of Revenue (цена за оборот)

Gross Profit Margin = Gross Profit / Revenue

Във времето не искаме да виждаме големи и рязки движения в този % освен ако не се покачва. Движение надолу понякога може да се получат при закупуване на даден актив през годината.

**Пример:** купувам кола за 500лв и я продавам за 1000лв

Revenue е 1000лв

Cost of Revenue е 500лв

Gross Profit = 500лв

Gross Profit Margin = 100%

**Net Profit Margin - нетна печалба (Net Income - синоним)**

Net Profit Margin = Net Profit / Revenue

Искаме да виждаме постепенно покачване на този процент, което означава, че компанията има добра рентабилност, стабилен мениджмънт и силни бизнес фундаменти. Трябва да внимаваме за изкуствено покачване на този процент, породен от продаване на активи. Трябва да бъдем бдителни при резки промени нагоре в този процент.

**Debt to Equity Ratio - дълг спрямо чист капитал**

D/E Ratio = Total Liabilities / Shareholders Equity (чист капитал)

Shareholders Equity = Total Assets (активи) - Total Liabilities (дългове)

Искаме да виждаме спад в този показател във времето. Стойности между 0.5 и 1 са оптимиални. Ниско D/E Ratio е добре, а високо е зле. Това съотношение показва финансовата стабилност на компанията.

**Current Ratio и Quick Ratio (текущо и бързо съотношение)**

Current Ratio = Current Assets / Current Liabilities

Quick Ratio = (Current Assets - Inventory) / Current Liabilities

Краткосрочните показатели показват краткосрочната ликвидност. Това се анализира, за да се знае, че ако нещо се случи с компанията и тя трябва да си оправи всички дългове, тя може да го направи без да продава своите дългосрочни активи.

Над 1 е добре, означавайки, че текущите активи са повече от текущите заеми. Под 1 означава обратното.